

Vacature New Business Developer

IPS Technology is een ingenieurbureau gevestigd in Eindhoven dat zich heeft gespecialiseerd in de ontwikkeling van hulpmiddelen bij transport: Industriële/hightech verpakkingen, tools voor (de)montage van producten en specifieke transporthulpmiddelen. Samen met ons testcentrum en ons assemblage- en cleaning centrum leveren wij een integrale ketenbenadering welke uniek is in de markt. IPS analyseert de keten, adviseert over de mogelijkheden en benodigde tools, en ontwikkelt, bouwt en valideert deze.

Voor uitbreiding van ons team zijn wij per direct op zoek naar een

New Business Developer (40 uur)

De New Business Developer is medebepalend voor het vormgeven van de groeiambitie van IPS Technology en Innovar Cleaning Control en fungeert als contactpersoon tussen (potentiele) klanten en de organisatie aangaande de inzet van specialisten en het verkrijgen van projecten. Daarnaast is hij verantwoordelijk voor het opbouwen van business cases tot aan projectmanagement t.b.v. ontwikkeling van verpakkingsconcepten, handling- en transporttooling, testing en cleaning van onderdelen. Tevens is hij gesprekspartner voor alle stakeholders in het proces, zowel intern als extern. Door onderzoek grondige analyses en het toetsen van de behoefte en wensen van de klanten, speelt de New Business Developer in op de vraag en begeleidt de processen die leiden tot een (nieuwe) samenwerking waardoor een lange termijn relatie wordt gewaarborgd. De New Business Developer rapporteert aan de Verkoop-Marketing Manager.

De belangrijkste verantwoordelijkheden zijn;

- Omzet genereren conform doelstellingen en verkoopplan.
- Behartigen van de commerciële belangen van IPS Technology en Innovar tijdens de opdracht
- Opbouwen en onderhouden van relaties
- Inzet van specialisten op tijdelijke projecten binnen onze dienstverlening
- Marketingactiviteiten die gericht zijn op het vergroten van de naamsbekendheid van onze organisatie

Wat zoeken we;

We zoeken voor ons team een enthousiaste en kundige collega die een belangrijke bijdrage levert aan het succes van de organisatie

- HBO werk- en denkniveau met minimaal 3 jaar werkervaring op technisch commercieel gebied in een B2B omgeving;
- je beheerst de Nederlandse en Engelse taal goed;
- je werkt graag in een open, directe werksfeer waarin samenwerken centraal staat;
- je bent sterk in het stellen van prioriteiten en je bent goed in het bouwen van relaties;
- daarnaast ben je flexibel en een teamspeler met de wil om te scoren.

Wat bieden wij;

- Werken in een unieke omgeving;
- Een uitstekend salaris op basis van ervaring;
- Mogelijkheid tot een auto van de zaak;
- Ruimte voor de invulling en ontwikkeling van de functie;

CHERISHING INDUSTRIAL PRODUCTS



Interesse?

Is je interesse gewekt en herken je jezelf in bovenstaand profiel? Dan zien wij je sollicitatie met CV en motivatie graag tegemoet.

Annemieke de Kuijper
HRM Manager
06-57 43 31 82
annemieke.de.kuijper@ips-technology.com
www.ips-technology.com

Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Tim Ummels, te bereiken op telefoonnummer 06-51885923

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

